

# Responsabilisation au sein de l'entreprise

**SYam Distribution trace son chemin pour sécuriser et tranquilliser de plus en plus de professionnels avec son EPI le SYam, système d'ancrage mobile.**



## Démarche globale

C'est lors d'une démarche de progrès avec l'OPPBTB qu'une information lui avait été donnée sur le système d'ancrage SYam, précise M. Alain Marot dirigeant de la société Loiseau Menuiserie en Vendée. L'acquisition de deux SYam et l'offre pack harnais, formation incluse lui convenait parfaitement pour sensibiliser ses compagnons. « Ce système est important pour les appros sur les gros chantiers et le déplacement des gens en sécurité. Il n'y a pas photo, ils l'ont adopté dès le

début » précise-t-il. C'est un bon produit, la sensibilisation à la technique et aux normes de sécurité est bien faite lors de l'achat. Il précise que la prise en charge de la maintenance du matériel est une garantie que le produit soit entretenu. Lors d'une visite annuelle de contrôle par SYam Distribution, un harnais s'est avéré usé. Alain Marot en a déduit qu'un harnais usé, l'est car utilisé. C'est l'assurance que le SYam a été adopté. A noter aussi l'évolution de l'état d'esprit de ses compagnons sur les chantiers. L'utilisation du SYam fait partie d'une démarche globale de responsabilisation au sein de son entreprise.

## L'effet SYam

La présentation du SYam a été faite lors d'une réunion mensuelle de son réseau Arts et Fenêtres témoigne Michel Bonnot de la société éponyme installée en Bretagne. Après, la fracture d'un tibia suite à une perte d'équilibre d'une fenêtre à 2 m. de hauteur et aussi « un truc de fortune » installé hors normes et pas esthétique en façade d'une école à 8 mètres de hauteur, il y eut une prise de conscience. L'achat des SYam s'est fait suite à une offre au groupement Arts et Fenêtres. Michel Bonnot y a adhéré et il voit aussi des clients impressionnés. Un SYam est installé dans son hall d'exposition pour les informer sur la sécurité appliquée par ses compagnons sur les chantiers. Il a été le seul à déclarer lors d'un appel d'offres l'utilisation du SYam, ce qui a probablement pesé dans la décision de l'architecte pour le gain d'un beau marché de fenêtres dans une école. Il confirme que la formation de SYam

Distribution est efficace, malgré des compagnons réticents au départ face à leur responsabilisation. « C'est un vrai plus ! Quand je les vois bosser en hauteur c'est génial » s'exclame Michel Bonnot. « Le fait, que lors du nettoyage annuel de la façade de l'entreprise ils me demandent de louer une nacelle, au lieu d'utiliser une échelle, m'a montré que la mentalité au sein de mon entreprise changeait et que je serais plus tranquille le soir. Est-ce l'effet SYam ? »

## Un regard différent sur la sécurité.

L'accident grave au bras d'un salarié a créé un électro choc, avoue Alain Bories de Technibat à Aubagne. L'ensemble de la politique sur la sécurité a été reprise au sein de l'entreprise. Six habilitations, trois SYam, trois systèmes de sécurité, ont été investis suite à la formation des poseurs. Un SYam par camion et chaque salarié possède son sac avec harnais. La feuille de mission de chantier possède généralement la mention SYam. C'est un très bon produit facile à mettre en œuvre, il sécurise et tranquillise le salarié. Pour la clientèle c'est aussi un plus, le SYam s'installe rapidement et sans laisser de trace, assure Alain Bories. La distribution de ce matériel 100% français, est bien spécifique, à la mesure de l'engagement de SYam Distribution, rigoureux avec la charte de responsabilisation signée par tous les utilisateurs et le contrat de maintenance du SYam. Après être passé à côté de la correctionnelle pour cause de négligence Alain Bories a un regard différent sur la sécurité pour continuer son activité. ■